



Foto: Patrik Lundin

Pavel Siddique är vd för det svensk-indiska företaget Indpro som har rönt stora framgångar på senaste tiden.

## En svensk-indisk framgångssaga

**Framgångarna har varit enorma för det svensk-indiska företaget Indpro. Pavel Siddique, vd för den indiska verksamheten, är på besök i sin hemstad Uppsala och berättar hur han dragit nytta av sin bakgrund i sina affärer.**

Den indiska kulturen är på många sätt raka motsatsen till den svenska. Där det i Sverige råder ordning och struktur präglas Indien av kaos och anarki.

Ineffektivt, kanske många tänker. Men inte enligt Pavel Siddique. Även om organisation inte är Indiens starka sida menar han att det finns en anda och ett logiskt tänk som gör att utvecklingen i Indien går i rekordfart.

- Bor man i Indien ett tag märker man hur snabbt städerna växer. Där har folk drömmar och mål och landet utvecklas utan hejd, förklarar han ivrigt.

**Utvecklingen i Indien** har smittat av sig på Pavel Siddique. Hans företag Indpro har på kort tid vuxit och tiodubblat sin omsättning.

**Pavel Siddique växte upp** i Uppsala men har indisk påbrå. Han och hans två kompanjoner lyckades hitta ett fält där de kunde tjäna pengar på sina erfarenheter från både svensk och indisk kultur. Deras företag Indpro är en mellanhand för svenska företag som vill etablera sig i Indien.

- Många svenska företag lägger ut delar av sina verksamheter i Indien, men de saknar kunskap kring det indiska samhället. Genom att samarbeta med oss kan man få hjälp med att hitta kompetent arbetskraft i Indien, säger Pavel Siddique och lutar sig tillbaka i kaféstolen för att berätta hur det hela började.

**Pavel Siddique**, Marcus Lippert och Bobby Biswas hade precis tillräckligt med pengar för att starta ett aktiebolag och åkte ner till Bangalore i Indien sommaren 2005 för att pröva lyckan. Eftersom Pavel Siddique var i slutskedet på sin utbildning levde han fortfarande på pengar från CSN. Hela gänget hade varit nere ett år tidigare för att kolla in möjligheterna och skaffa kontakter, men denna gång åkte de ner för att få fart på företaget på riktigt.

- Vi var naiva. I dag får man inte ens en korvkiosk för dem pengarna, säger Pavel Siddique och skrattar.

**Indpro startade** som ett bemanningsföretag som var specialiserade på att hyra ut programmerare på distans. Pavel Siddique och hans medarbetare flyttade in i ett flervåningshus i Bangalore där kontor och bostäder låg i samma byggnad. Då hade de tre anställda men arbetsplatser för 30 personer.

- Vi hade bestämt att vi skulle vara kvar där tills alla arbetsplatser var fyllda, berättar Pavel Siddique samtidigt som han skakar på huvudet för att markera hur vågat det var.

**I dag har företaget** runt 70 anställda. Pavel Siddique är kvar i Bangalore och ansvarig för verksamheten där. I Bangalore har han dessutom fått kontakt med SCCI, Svensk-Indiska Handelskammaren, där han nu mera är engagerad som event-fixare.

**Genom SCCI** har han skaffat sig ett ansenligt kontaktnät. Han sitter i samma kommitté som ledare från flera svenska storföretag med verksamheter i Indien och har dessutom varit med och tagit emot delegater från svenska regeringen, däribland utrikesminister Carl Bildt.

- I Sverige är jag bara en enkel kille från Flogsta, men i Indien behöver jag inte börja från botten. Det kontakter som jag har där skulle jag aldrig kunna få i Sverige, säger Pavel Siddique och tillägger att fler svenskar med bakgrund i andra länder borde följa hans fotspår och utnyttja sina rötter.

- Kompetensen inom Sverige kommer inte att räcka till i framtiden utan många företag kommer tvingas att söka arbetskraft utifrån. Svenska regeringen har insett detta och letar nu efter samarbetspartners i andra länder. Jag tycker att fler borde ta tillvara på sina kunskaper från sina hemländer, förklarar Pavel Siddique uppmanande.

## **EMMALI ANSÉUS**

---

© Detta material är skyddat enligt lagen om upphovsrätt.  
Eftertryck eller annan kopiering förbjuden.